

# CURRÍCULUM VITAE

Padres Sergio Troncoso N<sup>o</sup> 01850 Poblacion  
 Cardenal Raul Silva Henrriquez, Comuna Punta  
 Arenas-chile  
 Telf.: +56968733806  
 E-mail: [imarcanobriceno80@gmail.com](mailto:imarcanobriceno80@gmail.com)

DATOS PERSONALES	
APELLIDOS:	MARCANO OSORIO
NOMBRES:	JOSÉ LUÍS
LUGAR Y FECHA DE NACIMIENTO	MÉRIDA – EDO. MÉRIDA 27 de Julio de 1968
CÉDULA DE IDENTIDAD:	V-9.472.717
ESTADO CIVIL:	CASADO
IDIOMAS:	INGLÉS-ESPAÑOL
PROFESIÓN:	TÉCNICO SUPERIOR UNIVERSITARIO
EGRESADO:	INSTITUTO UNIVERSITARIO DE TECNOLOGÍA "ANTONIO JOSÉ DE SUCRE"- MÉRIDA-EDO. MÉRIDA
ESTUDIOS REALIZADOS	
Primaria:	GRUPO RAFAEL ANTONIO GODOY, MÉRIDA, 1974-1980
Secundaria:	CICLO COMBINADO CARACCILO PARRA Y OLMEDO, MÉRIDA, 1980-1985. BACHILLER EN CIENCIAS INSTITUTO UNIVERSITARIO DE TECNOLOGÍA "ANTONIO JOSÉ DE SUCRE", MÉRIDA EDO. MERIDA
Superior:	TÉCNICO SUPERIOR UNIVERSITARIO EN TURISMO, MENCIÓN HOTELERÍA
EXPERIENCIA LABORAL	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• GALLETERA TRIGO DE ORO C.A</li> <li>• MI CASA INTELIGENTE. ISLA DE ARUBA.</li> <li>• R. IMPORT C.A. (IMPORTADORA OCCIDENTAL DE VENEZUELA)</li> <li>• ORGANIZACIÓN INTERNACIONAL SANITAS VENEZUELA.</li> <li>• LABORATORIO SANDOZ. A NOVARTIS COMPANYY.</li> <li>• LABORATORIO BIOGALENIC CA.</li> <li>• LABORATORIO VIVAX PHARMACEUTICALS, C.A.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• REPRESENTANTE DE VENTAS. AÑOS 2014-2017</li> <li>• REPRESENTANTE DE VENTAS. AÑO 2008-2102</li> <li>• JEFE DE VENTAS OFICINA BARINAS. AÑO 2006-2008.</li> <li>• GERENTE DE CUENTAS CLAVES REGION LOS ANDES AÑO 2005.</li> <li>• REPRESENTANTE DE VENTAS 2004-2005</li> <li>• GERENTE REGIONAL. REGION LOS ANDES. AÑOS 2002/2004</li> <li>• REPRESENTANTE DE VENTAS. AÑOS 1997/2002</li> </ul>
CURSOS REALIZADOS	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>ESTRATEGIA DE VENTAS EN TIEMPOS DE CRISIS. SOLUCIONES GERENCIALES. VALENCIA, 25 DE MAYO 2010.</i></li> <li>• <i>REPRESENTANTE DE VENTAS, LABORATORIO SANDOZ. A NOVARTIS COMPANYY. Caracas, Mayo 2006.</i></li> <li>• <i>Técnicas de Ventas y Programación Neuro-Lingüística Caracas, 2002</i></li> <li>• <i>Representante Profesional de Promoción y Ventas, Gynopharm de Venezuela, Caracas. 2002</i></li> <li>• <i>Habilidades Básicas de Ventas y P.N.L. para Visitadores Médicos, Laboratorios VivaxPharmaceuticals, C.A., Maracaibo, 1998</i></li> <li>• <i>Representante Profesional de Promociones y Ventas, Laboratorios VivaxPharmaceuticals, C.A., Maracaibo, 1997</i></li> <li>• <i>Promoción y Ventas para Representantes, Laboratorios VivaxPharmaceuticals, C.A., Maracaibo, 1997</i></li> <li>• <i>Análisis de Recursos Humanos Turísticas de Venezuela, Cormetur, Mérida, 1994</i></li> <li>• <i>Recepción/Terminología, Instituto Universitario Antonio José de Sucre, 1991</i></li> <li>• <i>Taller Tráfico Aéreo Nacional, Instituto Universitario Antonio José de Sucre, 1991</i></li> <li>• <i>Orientación al Turismo, Instituto de Capacitación Turística Ince-Turismo, Corpoturismo Venezuela, 199</i></li> </ul>	