

HÉCTOR IBÁÑEZ MANSILLA

FECHA DE NACIMIENTO: 05 de septiembre 1987.
CEDULA DE IDENTIDAD: 16.636.072-2
DIRECCIÓN: Calle 2 # 1208, Vista Andino.
CIUDAD: Punta Arenas.
CELULAR: 961582436

1. ANTECEDENTES ACADÉMICOS:

2006 – 2011	Universidad de Magallanes Facultad de Cs. Económicas y Jurídicas Departamento de Economía Ingeniero Comercial, Titulado. Licenciado en Ciencias de la Administración.	Punta Arenas, Chile
1994 – 2005	Liceo Salesiano San José 1° básico a 4° medio.	Punta Arenas, Chile

2. ANTECEDENTES LABORALES:

02/2017 – 03/2018 Soc. Comercializadora y Distribuidora Oviado Ltda.

Jefe de Operaciones

Responsable de la operación de la sucursal.
Administrar y organizar el proceso de almacenamiento y distribución.
Programación del picking de pedidos para posterior facturación,
despachos y entrega.
Control de inventario y gestión de bodegas (abarrotes y cámaras de congelados). Minimizar diferencias de stock y control de pérdidas.
Velar por el óptimo funcionamiento la cadena productiva.

05/2015 – 02/2017
Abastecedora del Comercio Ltda.
Jefe de Logística

Responsable de la operación de la sucursal.
A cargo del proceso de recepción, almacenamiento y despacho.
Encargado de la documentación de ingresos, como también la
facturación de los despachos.
Programación del picking de pedidos para posterior entrega.
Control pérdidas de inventario y gestión de bodega.

03/2014 – 05/2015

Encargado de Reparto y distribución

Abastecedora del Comercio Ltda.
Responsable del despacho y la distribución de los pedidos.
Coordinar la entrega de manera oportuna.
Mantener un óptimo nivel de servicio (Fill Rate)
Programación del picking de pedidos para posterior entrega.

08/2012 – 05/2013

Banco de Chile.
Ejecutivo de Cuentas

Responsable de gestión, atención y rentabilidad de cartera asignada.
Funciones comerciales y colocación de productos.
Atención al cliente y calidad de servicio.
Gestión de Mora y cobranza.

03/2012 – 08/2012

Banco Corpbanca.
Ejecutivo de Cuentas

Responsable de gestión, atención y rentabilidad de cartera asignada.
Funciones comerciales y colocación de productos.
Atención al cliente y calidad de servicio.
Gestión de Mora y cobranza.

3. OTROS ANTECEDENTES:

- Nivel medio en uso de sistemas de gestión, manejo Microsoft Office a nivel Avanzado.
- Manejo de Internet.
- Licencia de Conducir Clase B al día.

4. CURSOS Y CAPACITACIONES:

- "Costos para los negocios": Curso online en Universidad de Chile, curso dictado la Profesora de Economía y Negocios Verónica Pizarro. Realizado en Agosto y Septiembre de 2017.
- "Administración de bodegas e inventarios", Curso de 40 horas en Centro de Capacitación y Desarrollo Empresarial de Chile. Curso realizado en Julio y Agosto de 2017.
- "Liderazgo y trabajo en equipo", Curso de 16 horas dictado por consultora externa Bangor. Curso realizado en Julio y Agosto de 2017.
- "Evaluación de Decisiones Estratégicas". Curso online, En Pontificia Universidad Católica de Chile, curso dictado desde Silicon Valley, EE. UU. por el Profesor de Diplomados Patricio del Sol. Realizado en Julio y Agosto de 2013.
- Practica Profesional realizada en Banco Santander, desarrollando labores de Asistente Comercial. Realizado en Enero y Febrero de 2011.
- XII Congreso Nacional de estudiantes de Ingeniería Comercial: "Levantemos el país. Los ingenieros con la reconstrucción". Organizada por Universidad de Los Lagos, Campus Osorno. Osorno, realizado en Agosto de 2010.
- XI Congreso Nacional de estudiantes de Ingeniería Comercial: "Formulas del éxito en tiempos de crisis". Organizada por Utem, Universidad Iberoamericana y Usach. Santiago, realizado en Agosto de 2009.

Héctor Ibáñez Mansilla
FIRMA